

ΕΣΩΤΕΡΙΚΕΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ

Η **Sigma Security** είναι ελληνική εταιρεία με ηγετική θέση στον κλάδο των συστημάτων ασφαλείας και δραστηριοποιείται πάνω από 40 χρόνια.

Η πολυετής εμπειρία της Sigma Security στο χώρο, την καθιστούν σημείο αναφοράς για την αγορά των συστημάτων ασφαλείας και ικανή να συμβάλει στην περαιτέρω βιώσιμη ανάπτυξη του κλάδου μέσα από την αναβάθμιση των υπηρεσιών που προσφέρει με προσήλωση στην καινοτομία και γνώμονα τον άνθρωπο.

Με επενδυτικό πλάνο να διευρύνει τη δραστηριότητά της, η εταιρεία **Sigma Security, αναζητά** να προσλάβει υποψήφιο/α για πρακτική άσκηση στη θέση εσωτερικού πωλητή ο οποίος θα αναλάβει ευρεία γκάμα καθηκόντων για την εύρυθμη καθημερινή λειτουργία της εταιρίας στον τομέα των πωλήσεων.

1. Περιγραφή Θέσης

Έχει την ευθύνη της καθημερινής διαχείρισης του χαρτοφυλακίου των πελατών εξασφαλίζοντας τη μεταφορά προστιθέμενης αξίας σε κάθε ευκαιρία επικοινωνίας.

2. Σχέσεις και Συνεργασίες

Αναφέρεται

- Στον Sales Manager (Διεύθυνση Business Development & Solutions)

Συνεργασίες εντός εταιρείας

- Με όλα τα τμήματα
- Ειδικότερα, με το τμήμα πωλήσεων, τεχνικής υποστήριξης & αποθήκης

Συνεργασίες εκτός εταιρείας

- Με πελάτες
- Με συνεργάτες
- Με προμηθευτές

3. Αρμοδιότητες

Στο πλαίσιο των αρμοδιοτήτων και των βασικών στόχων του /της υποψηφίου/ας, θα πρέπει να αναλάβει να :

- Διαχείριση και διατήρηση υπάρχοντος πελατολογίου.
- Καταχώρηση παραγγελιών/προσφορών στο ERP
- Αποστολή ενημερωτικού υλικού στον πελάτη
- Τήρηση εμπορικής και πιστωτικής πολιτικής
- Ενημέρωση πελατών για διαθεσιμότητα προϊόντων & status παραγγελιών τους
- Επίτευξη εμπορικών στόχων
- Ανάπτυξη και διατήρηση μακροχρόνιων σχέσεων με τους πελάτες

-

4. Προφίλ υποψηφίου

Ο/η υποψήφιος/α θα πρέπει να διαθέτει:

- Καλή γνώση Αγγλικών
- Εξοικείωση με ERP & MS Office
- Υψηλό πνεύμα συνεργασίας και ομαδικότητας.
- Υπευθυνότητα και συνέπεια
- Δεξιότητες επικοινωνίας & απόδοσης υπό πίεση
- Ικανότητα ταυτόχρονης εκτέλεσης πολλαπλών εργασιών & επίλυσης προβλημάτων